

Troen på Comlog er vendt tilbage

- Jeg synes, at vi går en spændende tid i møde. Vi har fået godt fat i de kunder, som var tilbageholdende i 2009, og som lige ville se, hvor Comlog endte. Nu er vi tilbage på sporet og er klar til nye landvindinger, siger Comlog-Vehco-direktør Søren Als Christiansen.

Af Jesper B. Nielsen

Der er optimisme i luften. Vehcos overtagelse af Comlog har givet kunderne troen på Comlog tilbage, og det har skabt en stemning af forår og forventning trods isvinter og finanskrise.

- Den genvundne tillid fra kunderne har vi konkret oplevet som en stigende interesse i at konvertere de gamle Comlog 2-enheder til den nye model, siger Søren Als Christiansen, Comlog-Vehcos adm. direktør i Danmark.

Så positiv har situationen ikke set ud længe. I det meste af det forgangne år udeblev ordrerne i takt med at Comlogs økonomi blev dækket.

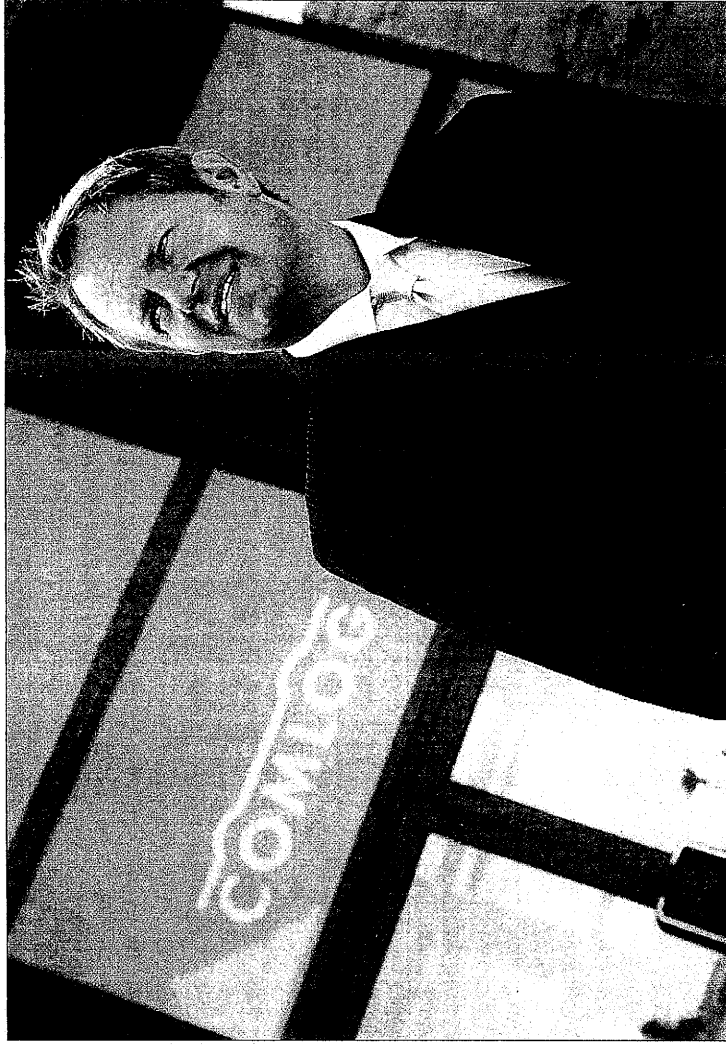
- Vores største udfordringer var, at jungletrommerne gik hurtigt. Comlog var til salg, og vores overlevelse hang i en tynd tråd. I en sådan situation er det forståeligt, at kunderne tænker sig om en ekstra gang, inden de investerer i en ydelse, som Comlog skal levere de næste mange år.

- Nu har vi fået skibet i sikker havn og justeret organisationen, så vi er blevet en sund forretning. De første måneder med nyt ejerskab har været med positive tal. Det kan jeg kun være glad for - og mest af alt er jeg glad for, at vi har fået fuld tilid tilbage fra vores kunder.

- Vi har positive forventninger til 2010. Havde en af nyårsraketterne også fjernet finanskrisen, så havde vi klappet i vores små hænder, siger Søren Als Christiansen.

Eco-Driving

Vehcos overtagelse af Comlog har skabt Skandinaviens største og mest alsidige firma inden for flådestyring. Vehcos mobile flådestyring og Comlogs fast installerede løsninger supplerer hinanden godt.



- Vi har fået tilført en ny tilgang til markedet. Nu har vi mulighed for at tilbyde vores danske kunder løsninger, som vi ikke kunne før. Det er vældig positivt, siger Søren Als Christiansen.

Vehcos mobile løsning klares af en avanceret Motorola-PDA, som kombineres med en sort boks, som via et can-bus interface kommunikerer med bilen. Vehcos Eco Driving-system giver chaufføren mulighed for at ændre sin kørselsadfærd da han løbende får tilbagemeldinger på PDA-skærmen. Kører jeg økonomisk fornuftigt? Kører jeg for hurtigt?

- Det var vist sig, at chaufførerne typisk opnår en brændstofbesparelse på 6-12 procent, når de får sådanne

mødes på rastepladserne og i firmaet.

Ny adresse

For at vende tilbage til sorte tal har Comlog måttet skære ind til benet. Det har betydet færre medarbejdere og et farvel til domicilet i Aabybro.

- Når man flytter fra noget, der er lækkert, så er man altid betænkelig ved et nyt sted, men for os har flytningen været positivt hele vejen igennem, siger Søren Als Christiansen.

- Vi er flyttet til Lindholm Høje i Nørresundby og bor nu med en fantastisk udsigt over Limfjorden i nogle dejlige og lyse kontorlokaler.

I alt har Comlog Vehco måttet gå fra 25 til 18 ansatte i Danmark. Heraf er de to ansat på det tyske Comlog-kontor.

International satsning

En af Søren Als Christiansens opgaver er at gøre Comlog-Vehco kendt internationalt.

- Vi har en klar målsætning om, at vi i 2015 skal være blandt de 10 største spillere på europæisk plan.

Comlog-Vehco har allerede datterselskab i Tyskland

og agenter i Spanien og Holland. Man er netop ved at etablere sig i Frankrig. En fransktalende medarbejder fra Vehco er flyttet til Frankrig og er lige begyndt at starte op.

Senere vil man også ind på markederne i Mellem- og Østeuropa som Polen, Bulgarien og Slovakiet.

Fat i store kunder

Målsætningen er at tage store kunder med mange biler og ad den vej vokse ind i markedet.

- Vi går ikke efter en masse småkunder, siger Søren Als Christiansen.

- I Slovakiet har vi en stor vognmandsvirksomhed som kunde. Vedkommende har 300 biler kørende rundt i Europa. En sådan kunde kan føre til en stor kunde nummer to. Det er den vej, vi ønsker at vokse.

Ellers forventer Comlog-Vehco også at vokse i Tyskland.

- Tyskland vil også i år overgå det danske marked i antal af solgte enheder, og skulle vi i årets løb udvide vores medarbejderstab, bliver det i Tyskland. Det er vores store fokusområde.